

FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	CARRARA SERGIO GIACOMO PAOLO
Address	VIA E. BERLINGUER 8 – 20097 SAN DONATO MILANESE (MI) – ITALY
Telefono	335-76.34.262
Fax	
E-mail	sgpc123@libero.it linkedin: Sergio Carrara
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	1960

ESPERIENZA LAVORATIVA

da 2012 ad oggi	
Nome e indirizzo del datore di lavoro	ABB SpA – ABB SACE Division - Italia
Tipo di azienda o settore	Azienda multinazionale, leader nei componenti elettromeccanici (quadri elettrici, interruttori, automazione, e-mobility, wiring accessories etc.)
Tipo d'impiego	Marketing Operativo: Divisione EP: Prodotti di Bassa e Media Tensione Training Manager Direttamente coinvolto nella preparazione e nel tenere in pubblico i seminari e le conferenze sui prodotti e sulle soluzioni impiantistiche (e-mobility, fonti rinnovabili, ospedali, energy efficiency, aeroporti, data centers, building automation, norme...) Attività di marketing per vendita, promozione, opportunità, orientamento del cliente. Gestione dei consulenti esterni a supporto della struttura Forte e stretta connessione e feedback con le divisioni ABB / BU / Organizzazioni di vendita per la definizione degli obiettivi.
da 2004 a 2012	
Nome e indirizzo del datore di lavoro	ABB SpA – ABB SACE Division – Italia
Tipo di azienda o settore	Azienda multinazionale, leader nei componenti elettromeccanici (quadri elettrici, interruttori, automazione, e-mobility, wiring accessories etc.)

Tipo d'impiego	<p>Specialista nel business development in Asia-Europa-Medio Oriente-Africa e Paesi del Golfo.</p> <p>Specialista nel business development e e nella progettazione degli impianti elettrici all'interno della struttura Export Sales e Marketing.</p> <p>Comprovata e pluriennale conoscenza (dal 2004) del mercato internazionale. Supporto tecnico e commerciale ai progettisti e consulenti internazionali ed EPC finalizzato ad ottenere soluzioni complete con i prodotti del gruppo ABB attraverso capitolati.</p> <p>Esperto in fonti rinnovabili, e-mobility, energy efficiency, energy management, settore residenziale e commerciale, oltre a quello industriale.</p> <p>Esperienza anche in building automation (KNX).</p> <p>Responsabilità del coordinamento dell'attività svolta nelle principali sedi estere.</p> <p>Conferenze e seminari in pubblico d'immagine finalizzate alla vendita delle soluzioni della società.</p>
Principali mansioni e responsabilità	<ul style="list-style-type: none"> · Visita clienti - Utenti Finali, Utilities, Progettisti e Contractors (EPC) - per l'analisi delle problematiche impiantistiche e l'individuazione delle soluzioni attraverso le applicazioni e la specificazione delle stesse nei progetti.
Principali mansioni e responsabilità	<ul style="list-style-type: none"> · Stesura delle offerte budgetarie · Corresponsabilità negli obiettivi di vendita e dei volumi per cliente, per prodotto e per applicazione. · Coordinamento delle attività svolte nelle varie sedi del gruppo nel mondo. · Training sui prodotti e sulle soluzioni a dipendenti e a clienti. · Frequenti e prolungate trasferte all'estero (70% del tempo dell'attività lavorativa).
<p>da giugno 2003 a giugno 2004</p> <p>Nome e indirizzo del datore di lavoro</p> <p>Tipo di azienda o settore</p>	<p>ABB SpA – ABB SACE Division - Russia</p> <p>Azienda multinazionale, leader nei componenti elettromeccanici (quadri elettrici, interruttori, automazione, etc.)</p>
Tipo d'impiego	<p>Resident area manager in Russia con l'incarico di seguire la local sales organisation sviluppando il business attraverso lo sviluppo di nuovi canali di vendita e il rafforzamento di quelli acquisiti.</p>
Principali mansioni e responsabilità	<ul style="list-style-type: none"> · Visita clienti diretti ed indiretti. · Responsabilità della vendita. · Rapporti con la rete di vendita locale, con le autorità pubbliche, con il gruppo con i partners. · Gestione delle opportunità. · Analisi del mercato e responsabilità del suo sviluppo. · Strategie di vendita e piani d'azione. · Analisi costi-benefici. · Responsabilità del budget. · Analisi finanziaria dell'offerta economica. · Supporto tecnico-commerciale alla rete di vendita locale. · Post-vendita. · Promozione e training.
Clienti visitati	<ul style="list-style-type: none"> · Utenti Finali, Utilities, Progettisti; Quadristi e contractors (EPC). · Quadristi.

Dal 2001 a maggio 2003
Nome e indirizzo del datore di lavoro
Tipo di azienda o settore
Tipo d'impiego
Principali mansioni e responsabilità

ABB SACE ITALIA
Azienda multinazionale, leader nei componenti elettromeccanici (quadri elettrici, interruttori, automazione etc.)
Specialista nel business development e nella progettazione degli impianti elettrici all'interno della struttura Export Sales e Marketing – EUROPA.
Stesse mansioni di quelle svolte a partire dal 2004, ma limitatamente all'Europa.

Dal 1990 al 2000
Nome e indirizzo del datore di lavoro
Tipo di azienda o settore
Tipo d'impiego
Principali mansioni e responsabilità

ABB SACE ITALIA
Azienda multinazionale, leader nei componenti elettromeccanici (interruttori e quadri elettrici).
Promotore tecnico mercato Italia e poi **coordinatore della struttura di promozione tecnica.**
Promotore

- Supporto tecnico e commerciale ai clienti (studi di progettazione ed utenti finali) più importanti a livello nazionale.
- Gestione di grandi ed importanti impianti e di progetti con soluzioni "ad hoc" e messa a capitolato delle soluzioni dell'azienda.
- Acquisita significativa esperienza tecnica e commerciale.

Coordinatore Promozione

- Coordinamento dei promotori.
- Definizione ed allocazione dei budget e dei target individuali e globali.
- Definizione degli strumenti operativi e tecnici di lavoro.
- Definizione delle attività sul territorio.
- Gestione e controllo dei risultati.
- Rapporti con il management della rete di vendita.
- Supporto diretto tecnico e di vendita ai clienti "top" nazionali.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1985

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
Laurea in Ingegneria Elettronica – Politecnico di Milano – 91/100.

MADRELINGUA	ITALIANA
ALTRE LINGUE	
Capacità di lettura	INGLESE Fluente
Capacità di scrittura	Fluente
Capacità di espressione orale	Fluente
Capacità di lettura	Russo Da riprendere
Capacità di scrittura	Da riprendere
Capacità di espressione orale	Da riprendere
Capacità di lettura	Francese Scolastico
Capacità di scrittura	Scolastico
Capacità di espressione orale	Scolastico
CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI	Ottime capacità relazionali multiculturali con le persone, acquisite nell'attività lavorativa con i clienti di molti paesi del mondo. Buona attitudine anche al lavoro di squadra all'interno di un team.
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	Ottime capacità nell'organizzare il proprio lavoro per la programmazione dell'attività altrui acquisite da una lunga esperienza nel settore della consulenza tecnica e commerciale. Approfondita e lunga conoscenza delle realtà mondiali nel settore elettromeccanico. Attenta focalizzazione ai risultati e feedback costante.
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	Buon utilizzo dei sistemi informatici (Windows-Excel-Word-Power Point) e dei programmi specifici inerenti gli aspetti tecnici e commerciali dell'attività ed indispensabili al supporto ai clienti e al raggiungimento degli obiettivi Ottima conoscenza degli impianti elettrici, della building automation, delle norme e delle leggi.
ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE	Saper ascoltare le persone e saper fornire loro un valido supporto al miglioramento delle loro conoscenze tecniche-economiche (problem solving). Saper influenzare le decisioni e catturare la fiducia nel marchio e nel sottoscritto. Carattere socievole, onestà e professionalità. Sopportazione dello stress lavorativo anche nei momenti di particolare intensità e per una lunga durata. Autonomia decisionale. Orientamento ai risultati ed alla soddisfazione del cliente.
PATENTE O PATENTI	Patente B dal 1980
ULTERIORI INFORMAZIONI	Inquadramento: Quadro, contratto metalmeccanico. Trasferimenti: disponibilità a trasferimenti, anche all'estero come resident Corsi: Vendita, comportamentali, gestione dei collaboratori, leadership. Attestato di certificatore energetico presso la Regione Lombardia Interessi: enologia, lettura, musica e pesca. Sono presente in google dove si possono vedere le principali locandine delle conferenze fatte e alcuni video.